

Workshop: Angebote erfolgreich nachfassen!

Der Bedarf ist ermittelt, ein umfassendes Angebot erstellt und verschickt ... und Ihr potenzieller Kunde meldet sich nicht. Jetzt ist Nachfassen angesagt! Für viele Selbständige eine ungeliebte, lästige Tätigkeit, die gerne aufgeschoben oder ganz vergessen wird – und damit Ihre Kundengewinnung garantiert ausbremst.

Das geht auch anders: Lernen Sie, richtig und erfolgreich nachzufassen!

Im Workshop erfahren Sie,

- welche Formulierungen sich für telefonische Nachfassgespräche eignen,
- wie Sie professionell mit Einwänden umgehen,
- was Ihr Kunde braucht, um Ihnen den Auftrag zu geben,
- wie Sie Kaufsignale erkennen und erfolgreich abschließen.

Ich unterstütze Sie dabei, Ihre Nachfass-Strategie erfolgsorientiert aufzubauen. Sie erhalten wirkungsvolle Techniken der Gesprächsführung, die Sie sofort in die Praxis umsetzen können.

Es wird konkret an individuellen Themen der Teilnehmer gearbeitet, damit Sie am nächsten Tag gleich richtig loslegen können.

Termine gern auf Anfrage unter: 040/60901850

Anmeldung: info@akquise-plus.de



Christina Bodendieck verfügt über eine 25 jährige Praxiserfahrung im Vertriebsinnen- und Außendienst und ist seit 2002 als Trainerin und Akquisitionsberaterin tätig. Ihre Schwerpunkte sind die Neukundenakquisition, Kundenpflege und der Bereich Telefonmarketing.

www.akquise-plus.de

Ich freue mich auf Sie!
Beste Grüße
Christina Bodendieck