

Erfolgreich akquirieren – Akquise Workshop

Bekommen auch Sie weiche Knie, wenn Sie nur das Wort Akquisition hören und versuchen diese „lästige“ Tätigkeit bis zur letzten Sekunden aufzuschieben.

Was man dann oft sieht, ist hektisches Treiben. Es wird mal hier angerufen und dort eine Messe besucht, da ein Kontakt wieder aufgewärmt und dort Adressen für teuer Geld gekauft. Kurz: Es wird dies gemacht und jenes probiert - allerdings alles recht willkürlich und planlos.

Das Resultat: Ihre Befürchtungen bewahrheiten sich und die gewählten Akquise-Maßnahmen verpuffen ohne den gewünschten Erfolg.

Ich unterstütze Sie dabei, Ihre Akquise-Strategie aufzubauen. Sie erhalten wirkungsvolle Techniken der Gesprächsführung, die Sie sofort in die Praxis umsetzen können.

Es wird konkret an individuellen Themen der Teilnehmer gearbeitet, in kleinen Gruppen, damit Sie am nächsten Tag gleich richtig loslegen können.

Termine gern auf Anfrage unter: 040/60901850

Anmeldung: info@akquise-plus.de



Christina Bodendieck verfügt über eine 25-jährige Praxiserfahrung im Vertriebsinnen- und Außendienst und ist seit 2002 als Trainerin und Akquisitionsberaterin tätig. Ihre Schwerpunkte sind die Neukundenakquisition, Kundenpflege und der Bereich Telefonmarketing.

www.akquise-plus.de

Ich freue mich auf Sie!

Beste Grüße
Christina Bodendieck